



קטלוג מוצרים
משלימים
למערכות

SAP Business One



אונקליק הינה חברה עם נסיון רב בפיתוח תוספים (Add-ons) למערכת SAP Business One. אונקליק רואה בעיני רוחה את ההתייעלות העסקית הרבה הנובעת מהשקעה נכונה של הארגון במערכת מידע חזקה ויעילה. אונקליק הינה שותפת פתרונות משלימים של חברת SAP העולמית, ולה הרשיון הרשמי, הידע והנסיון לפתח מוצרים על פלטפורמת SAP Business One. מעבר לתפירת פתרונות במידות המתאימות בדיוק לארגוןך ולמתן תמיכה שוטפת בנושאי תפעול ושימוש במערכת SAP Business One, אונקליק מציעה מגוון מוצרים משלימים עבור מערכות SAP Business One. רוב המוצרים מתאימים לכל התעשיות, ומאפשר לארגון להגדיל את תפוקתו ע"י אוטומציה של תהליכים.

1. מודולים מערכתיים (Verticals)

1.1 Budget Master - מודול ניהול תקציב

רוצה לנהל תקציב בצורה פשוטה?

Budget Master מאפשר בדיוק את זה. תוכל להגדיר מרכזי רווח וסעיפי תקציב לכל מרכז רווח תעודות הרכש ותנועות היומן המשוייכות לסעיפים התקציב מאפשרים לקבל דיווח על תקצוב מול ניצול התקציב בפועל. תכונות עיקריות:

- הגדרת מרכזי רווח בארגון וקישורם לחשבון קיים במערכת
- שינוי שמות המימדים ומרכזי הרווח לפי צרכי הארגון
- הגדרת סעיפים תקציביים למרכזי הרווח, שכפול סעיפים קיימים למרכזי רווח אחרים, ייבוא רשימות סעיפי תקציב מקבצי אקסל
- תקצוב - שיוך של תנועות יומן/תעודות רכש/זיכויי רכש לסעיפי התקציב השונים
- דיווח - הפקת דוח תקציב מלא

1.2 Movie Star - מודול הפצת סרטים

מוצר המאפשר שליטה מלאה למפיץ הסרטים, ע"י הקמת חוזי מכירה ורכישה של זכויות שידור, דיווח בכל ערוצי ההפצה, והשתלבות מלאה עם שאר התהליכים העסקיים.

תכונות עיקריות:

- הגדרת חוזים מול לקוחות במגוון ערוצי מכירת זכויות - הקרנות חד פעמיות, הקרנות קולנוע, מכירות ל PPV/VOD
- קליטת נתוני צפייה לחוזים ידנית/מתוך קבצים חיצוניים
- מעקב אחרי רכש מתאים לזכויות ולחומרי הקרנה
- הפקת חשבונות עבור שימוש בזכויות
- דיווחים נרחבים אודות רווחים ושימושים בזכויות

1.3 Royalty One - מודול תמלוגים

כמה תמלוגים מגיעים לשותפים שלך? בעזרת מודול התמלוגים שלנו תוכל לדעת בדיוק. Royalty One תומך בחוזים פשוטים, המכילים אחוז תמלוג בלבד, ובחוזים מורכבים הכוללים מדרגות כמות, מדרגות כסף, ותלות בטוחי זמן ועוד.

תכונות עיקריות:

- הגדרת חוזי חלוקת רווחים מול ספקים
- ניהול מבצעי מכירות
- דיווחי תמלוגים על סמך מכירות בפועל והקריטריונים שהוגדרו בחוזים

1.4 מודול קישוריות למסופונים

יש לך אנשי מכירות בשטח? צייד אותם במסופון, וההזמנות שלהם יגיעו למשרד בעזרת מוצר פשוט ואיכותי (בשיתוף עם מוביליטי), המאפשר גישת מסופונים למחסנים ומכירות. מוצר זה מספק קישוריות שקופה בין המסופונים לSAP Business One.

תכונות עיקריות:

- הזמנות וחשבונות לסוכני המכירות
- ניהול מלאי לאנשי המחסנים
- מכשירי Windows Mobile מוקשחים או מכשירי לוח (Tablet) ע"ב Andriod

2. מוצרים משלימים כלליים



2.1 קישוריות המשרד ל iPhone ול iPad

היה מעודכן ופעל גם כשאתה מחוץ למשרד. דרך ה iPhone או ה iPad, אתה יכול:

- לצפות בהזמנות / במלאי / כרטיסים
- לאשר מסמכי מכירה
- לצפות בדוחות
- להפיק הזמנות ללקוחות

סרטון הדגמה: <http://bit.ly/thermu>

2.2 SMS Master - משלוח מסרונים ואימיילים

רוצה לספר לכל הלקוחות על המבצע החדש?
יש לך איש מכירות בשטח ויש לך עדכון חשוב עבורו?
רוצה להודיע לספק שההזמנה יצאה?

עם SMS Master תוכל לעשות את כל זאת, ויותר!
שלח הודעות SMS בצורה ידנית או אוטומטית ללקוחות, ספקים, ועובדים ישירות מתוך SAP Business One.

תכונות עיקריות:

- משלוח ידני של הודעות לאנשי הקשר שבמערכת או לקבוצות, ע"פ חתכים
- קליק ימני על כל שדה עם מספר טלפון ייפתחו את חלון שליחת ההודעות, כאשר פרטי איש הקשר או העובד המתאים נלקחים מהטופס הפתוח.
- שילוב נתונים מתוך הטופס הפתוח בתוך המסרון כדי למנוע טעויות הקלדה וזירוז התהליכים.
- רישום שליחת ההודעות בתוך פעילות בכרטיס הרלוונטי
- דיווחים על שליחת הודעות בחתכים שונים, ולצפות בהסטוריית הודעות.
- משלוח אוטומטי של הודעות ביצירה של מסמכים
- שימוש בהודעות מוכנות מראש, שליחה מתוך תוצאת שאילתות, ושליחות מתוזמנות

2.3 rateClick - עדכון שערי מט"ח

השער מעודכן? לא התבלבלו בין היורו לדולר? אופס... זה לא השער מאתמול?
עם rateClick אתה יודע שהשער מעודכן ונכון. שערי מט"ח מעודכנים אוטומטית.

ניתן להתחבר לבנק ישראל עבור שערים יציגים ישראלים, או לקבל שערי המחאות/עסקאות מבנק לאומי. ניתן גם למשוך שערים מהבנק המרכזי של אירופה, וכך ניתן לקבל שערים צולבים מכל מטבע לכל מטבע אחר.

2.4 B1Scan - סרוק וצרף מסמכים

איפה החוזה? הלקוח חתם על ה NDA? באיזה קלסר זה מתוייק? באיזה מדף?
עם B1Scan, לא תצטרך לשאול את השאלות האלה.
החוזה נחתם? מצויין, לפני שהוא מתוייק בקלסר - סרוק אותו אל תוך כרטיס הלקוח במערכת ותייג אותו לחיפוש מהיר.

B1Scan מאפשר לך לצרף מסמכים לכל אובייקט במערכת, ולהימנע מניתוח מיותר בארכיונים.

2.5 BDI Connector - חיבוריות למודיעין עסקי

"אל תדאג, אני אשלם, מילה שלי זה ברזל!"
גם אתה דואג כשאומרים לך "אל תדאג"?... עם BDI Connector, אתה באמת לא צריך לדאוג.
מידע עסקי מ BDI על לקוחות, ספקים ושותפים עסקיים יימנע ממך סיכונים פיננסיים.
המידע מגיע משרתי BDI ישירות לתוך מערכת SAP Business One, ובהתאם להגדרות שלך יתריע או יחסום ביצוע עסקאות בעלות סיכון פיננסי גבוה.

תכונות עיקריות:

- חיווי לגבי דירוג החברה היישר בכרטיס הלקוח.
- חיווי לגבי מוגבלות חשבונות בנק במעמד קבלת השיק מהלקוח והכנסתו למערכת הפיננסית.
- התראה במעמד הפקת מסמכי מכירה לגבי לקוח עם דירוג בעייתי.
- שליחת מסרונים SMS אם יש כוונה לבצע עסקה עם כרטיסים בעייתיים.
- הקפאה אוטומטית של כרטיסים בעייתיים, ע"פ הגדרתך.

2.6 B1Skype - תוכנת Skype אינטגרטיבית

רוצה לחסוך בהוצאות התקשורת?

עם B1Skype זה פשוט. דבר חינם עם כל מנוי Skype אחר, או בתשלום נמוך עבור שיחות טלפון בארץ ובחוי"ל.

מספרי המנוי שמורים במערכת SAP Business One, ובלחיצת כפתור מתבצע חיוב.

2.7 Excel Master - ייבוא וייצוא מ/אל אקסל

צריך לייבא מסמכים מאקסל או להעביר מידע לממשקים חיצוניים?

Excel Master יסייע לך לעשות זאת בקלות, גמישות ומהירות עם אפשרות להגדיר את מבנה העמודות בעצמך, לפי מבנה הקבצים איתם אתה עובד, כולל שדות משתמש (UDF).

ניתן לייבא נתונים לאובייקטים הבאים :

- מסמכי מכירה
- מסמכי קניה
- תנועות יומן
- דפי בנק
- שיקים יוצאים
- כרטיסי לקוח/ספק
- פריטים, תנועות מלאי (למשל, עבור ספירות מלאי)
- עובדים

המוצר מאפשר ייצוא של נתונים באופן כרונולוגי ואוטומטי - ייצוא של שאילתות מוכנות מראש מאפשר הקמה של פלטפורמה לכלי ניהול או כלי ממשק עם מערכות אחרות.

לדוגמה, נראה כאן מה הן העמודות אותן בהן יש להשתמש ביבוא של פריטים כדי שניתן יהיה לבצע כניסות או יציאות מהמלאי, בהתאם לספירת מלאי:

משמעות	עמודה באקסל
קוד הפריט עבורו יתבצע עדכון המלאי.	קוד פריט
אופציונלי. האצווה של הפריט עבור יתבצע עדכון המלאי.	קוד אצווה
אופציונלי. זהו המחסן בו נבדוק ונראה מה היא הכמות הנוכחית במלאי (נכון לתאריך שהוגדר בעמודה "תאריך עדכון"). אם משאירים עמודה זו ריקה, יבדקו כל המחסנים.	מחסן מקור
זהו המחסן אליו יכנס או ממנו יגרע המלאי, כדי שיתאים לכמות שתוגדר בעמודה "כמות במלאי"	מחסן יעד
אופציונלי. זהו התאריך של מסמך הכניסה/יציאה מהמלאי שיוקם במערכת כדי לבצע את ההוספה או הגריעה מהמלאי. זהו גם התאריך בו ייבדקו הכמויות במלאי. אם משאירים עמודה זו ריקה, התאריך של היום הוא זה שיקבע.	תאריך עדכון המלאי
זוהי הכמות הרצויה של הפריט במלאי, כאשר הכמות המצוייה נלקחת מהכמות הנוכחית במערכת, לפי מה שהוגדר בעמודות "תאריך עדכון" ו"מחסן מקור"	כמות נכונה במלאי
זוהי כמו שנרצה להוסיף למחסן היעד (או הכמות להסיר מהמחסן, אם המספר כאן שלילי), בלי להתחשב בכמות הנוכחית שיש במלאי. כמובן שניתן להכניס כמות או בשדה זה או בשדה "כמות במלאי", אך לא בשניהם.	כמות להוספה למלאי

2.8 EDI Connector - ממשק EDI לרשתות השיווק

עובד עם רשתות השיווק הגדולות? ביקשו ממך לעבוד איתן בפורמט EDI? עם EDI Connector תוכל לשלוח ולקבל מסמכים בצורה שקופה, בפורמט EDI, וע"י כך לייעל את מערך הלוגיסטיקה תוך אוטומציה של שליחת מסמכים וקבלת בולים (אישורים על מסמכים) מרשתות השיווק הגדולות בארץ (שופרסל, מגה וכו') דרך חברת StoreNext, בעלת הממשקים עם רשתות השיווק.

2.9 clickBank - דפי בנק ממבזק בנקאי

עדיין מזין דפי בנק ידנית? חסוך בזמן ובטעויות בקלדה. ייבא בצורה אוטומטית את דפי הבנק של חשבונות החברה לתוך מערכת SAP, וזאת ע"י התממשקות עם מערכת המבזק הבנקאי של בזק.

2.10 תוסף מס"ב

מאפשר הפקת קבצים למס"ב באופן נוח וידידותי.

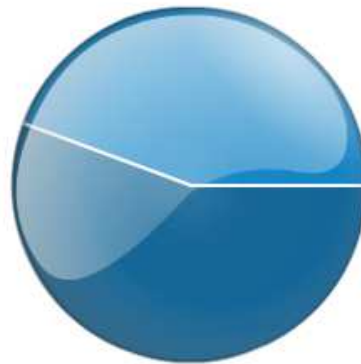
3. לוחות מחוונים

לוחות המחוונים (Dashboards) הם כלי חזק וחדש שהוטמע בגרסאות החדשות של SAP. ניתן לייצר לוחות מחוונים לפי דרישה, או לשתמש בלוחות הקיימים.

3.1 הפריטים הנמכרים ביותר

הפריטים הנמכרים ביותר
לפי סכום מכירה

- E TRS-310 - שנאי למטען שולחני
- WIN 95 - מערכת הפעלה 95



לוחות שעונים של
onClick

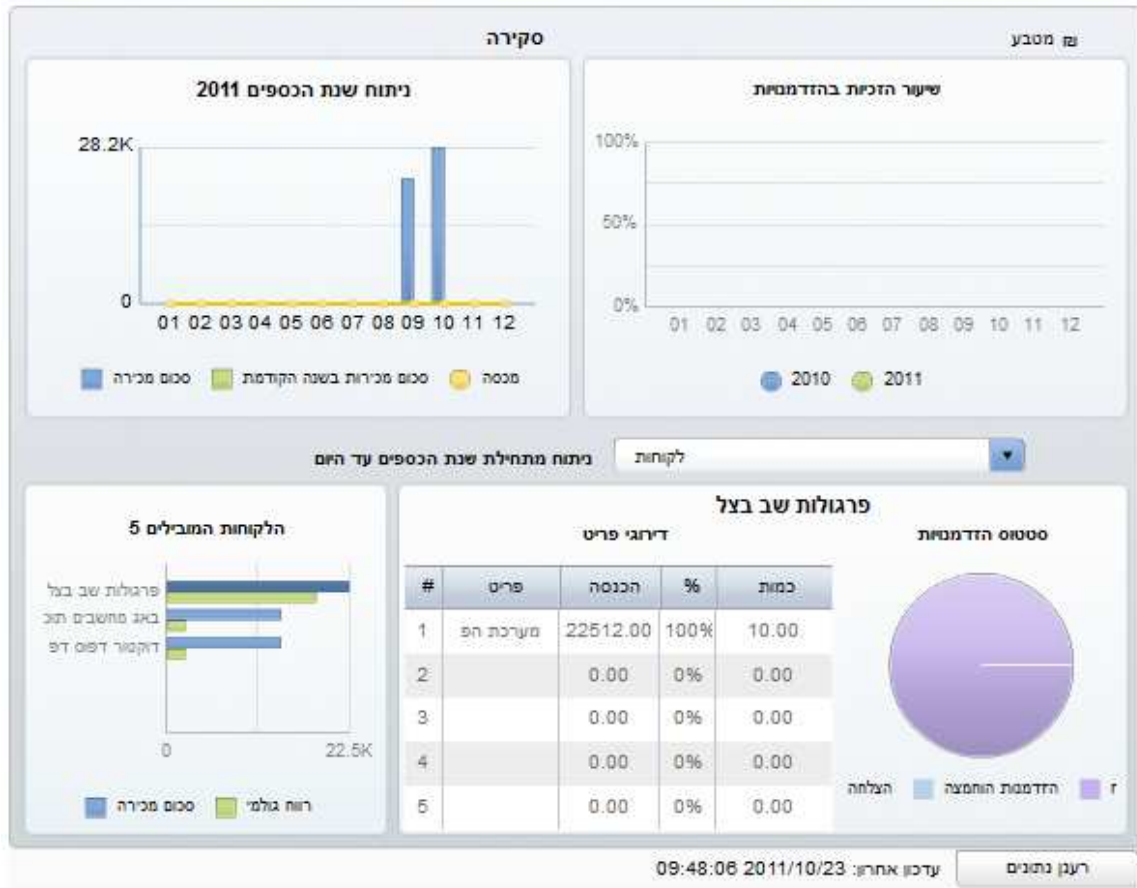
מספר הפריטים להציג



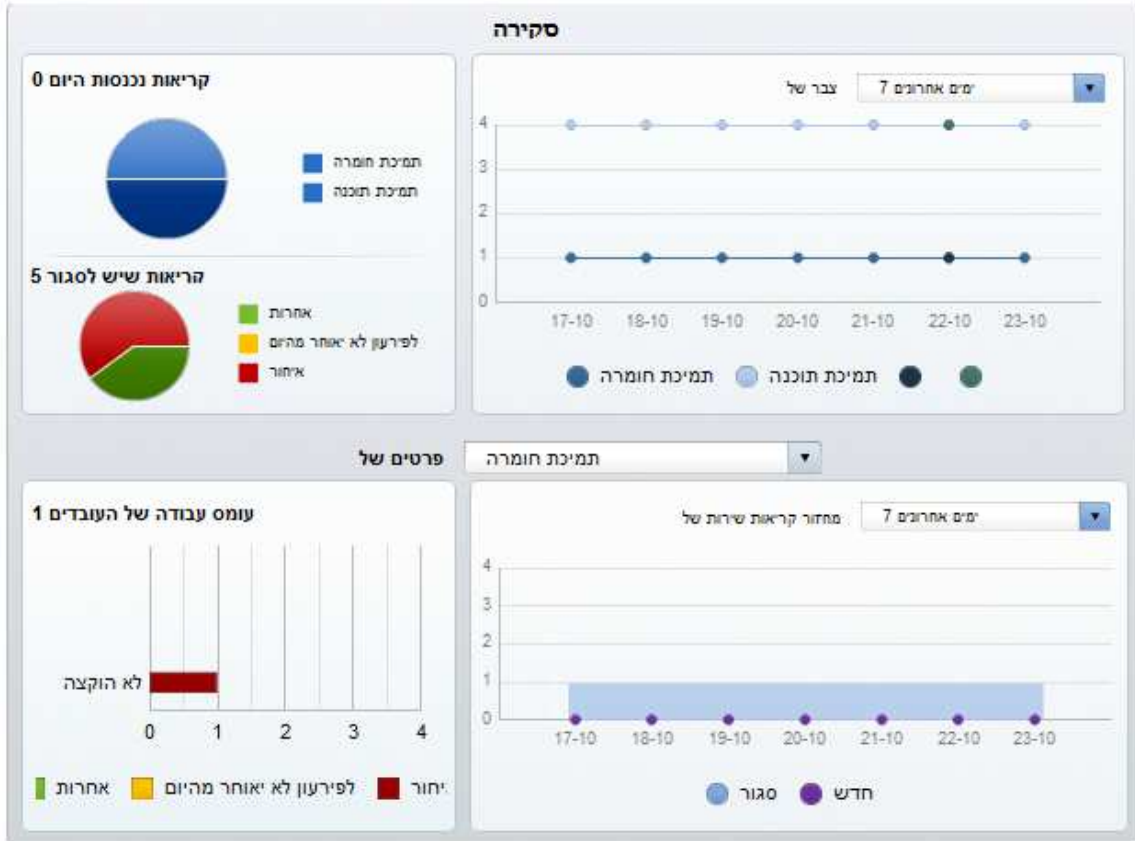
הימים האחרונים

30 60 180 360

הצג נתונים



3.3 קריאות שירות



3.4 גיול לקוחות חייבים



4. יצירת קשר

אנו זמינים בכל הנושאים בטלפון רב-קווי 073-726-7286

ובמייל sales@on-click.co.il

facebook.com/onclick.b1.addons



וכמובן ב